



Productiever samenwerken met leveranciers en klanten: wat werkt?

#4 Productiviteitskring

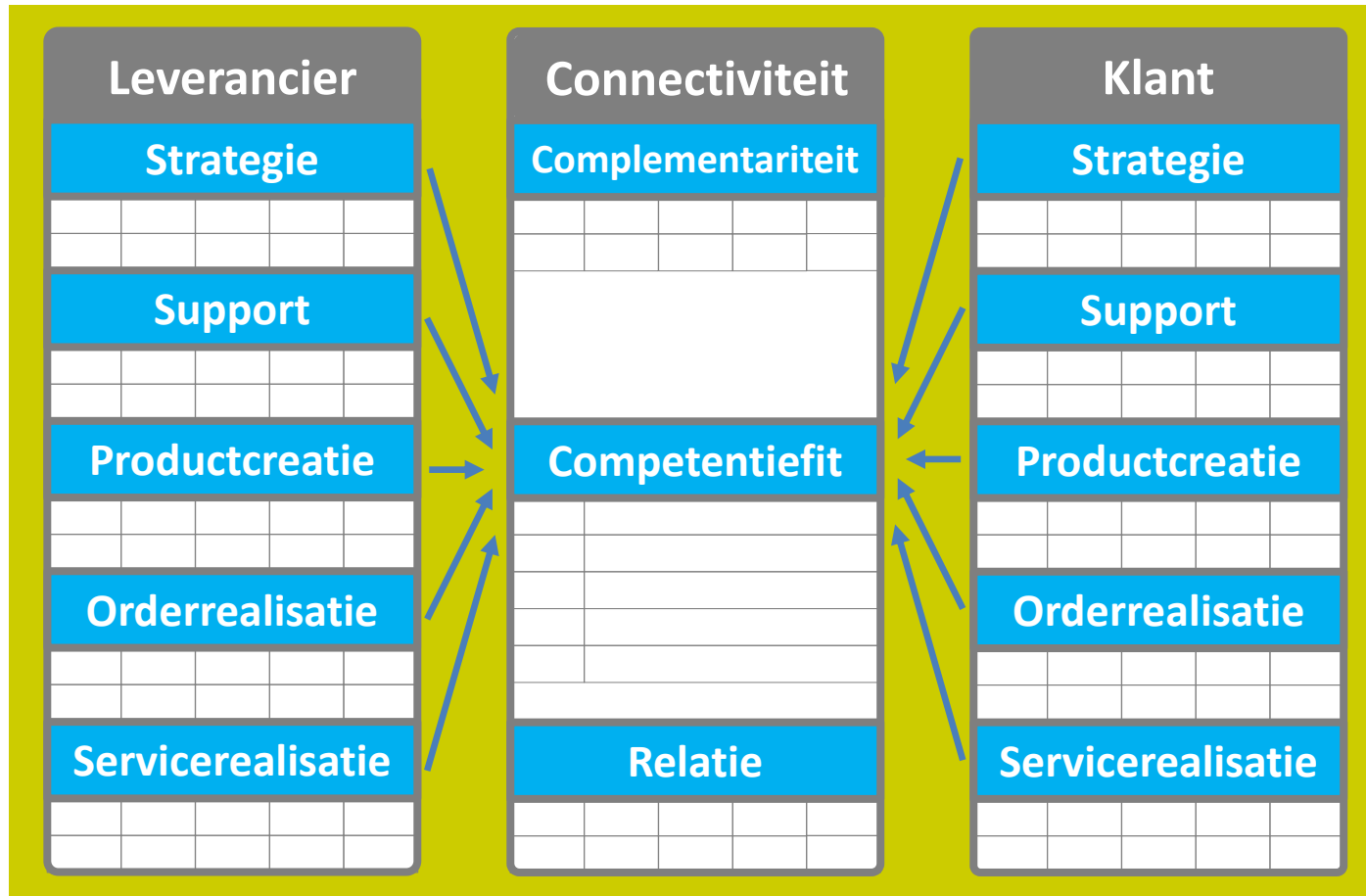
**Het geheim van een
productieve samenwerking in
de keten ontrafeld...**



Paul Mooij | directeur RODIN Machining

**PRODUCTIEVER SAMENWERKEN
MET LEVERANCIERS EN KLANTEN:
HOE DOE JE DAT?**

Demand Chain Navigator

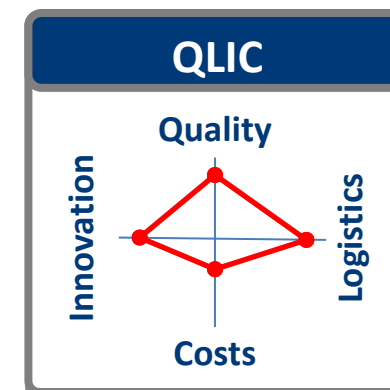
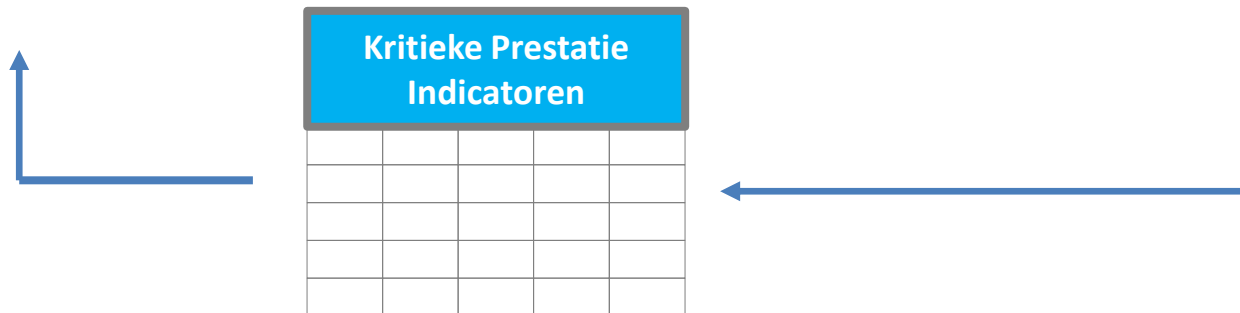


OEM-markt

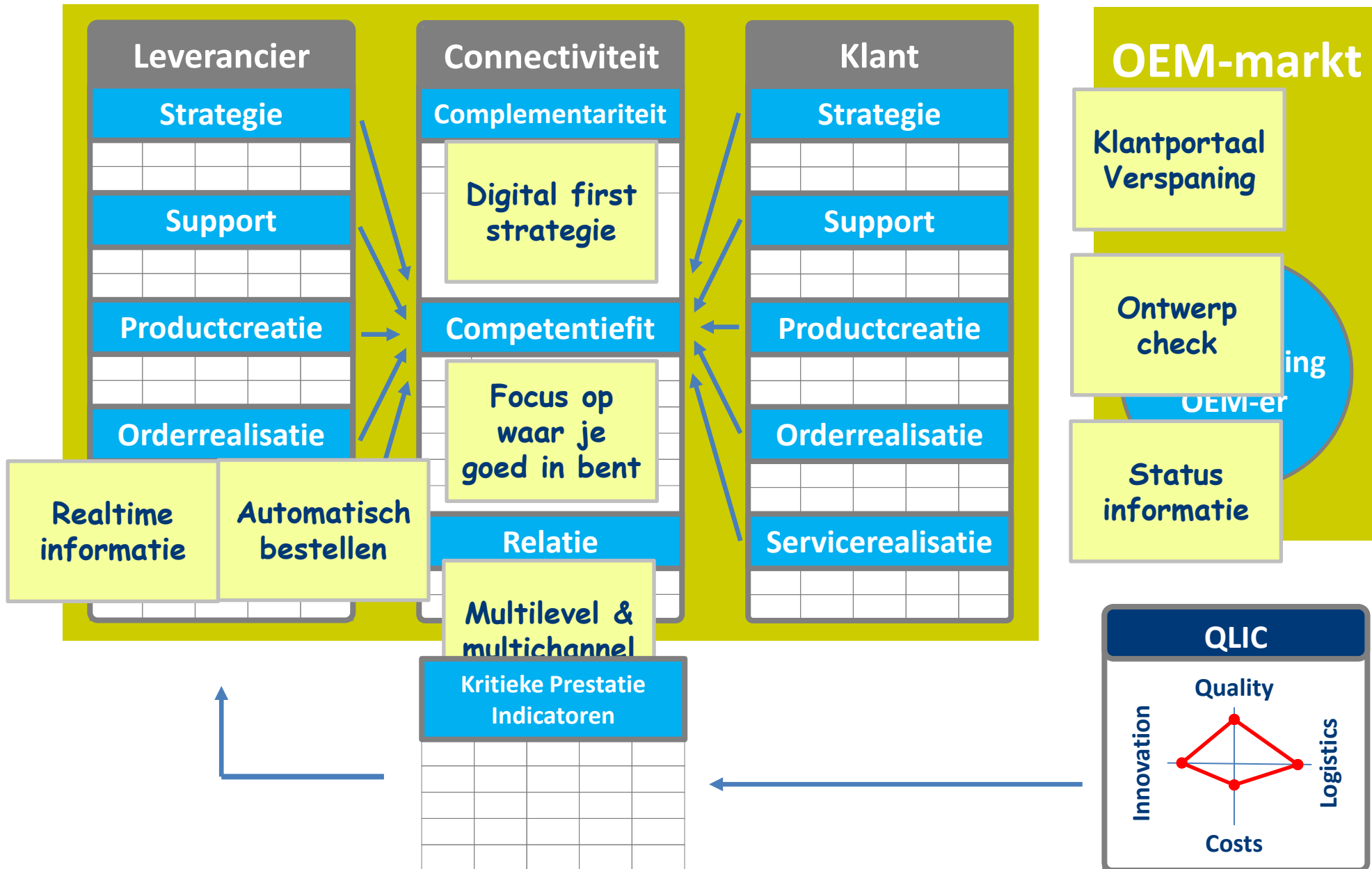


Tip

[Boek](#) Het groot management modellen boek (Berenschot ISBN 9789052616452)



Demand Chain Navigator



Tip

[Boek](#) Het groot management modellen boek (Berenschot ISBN 9789052616452)

Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

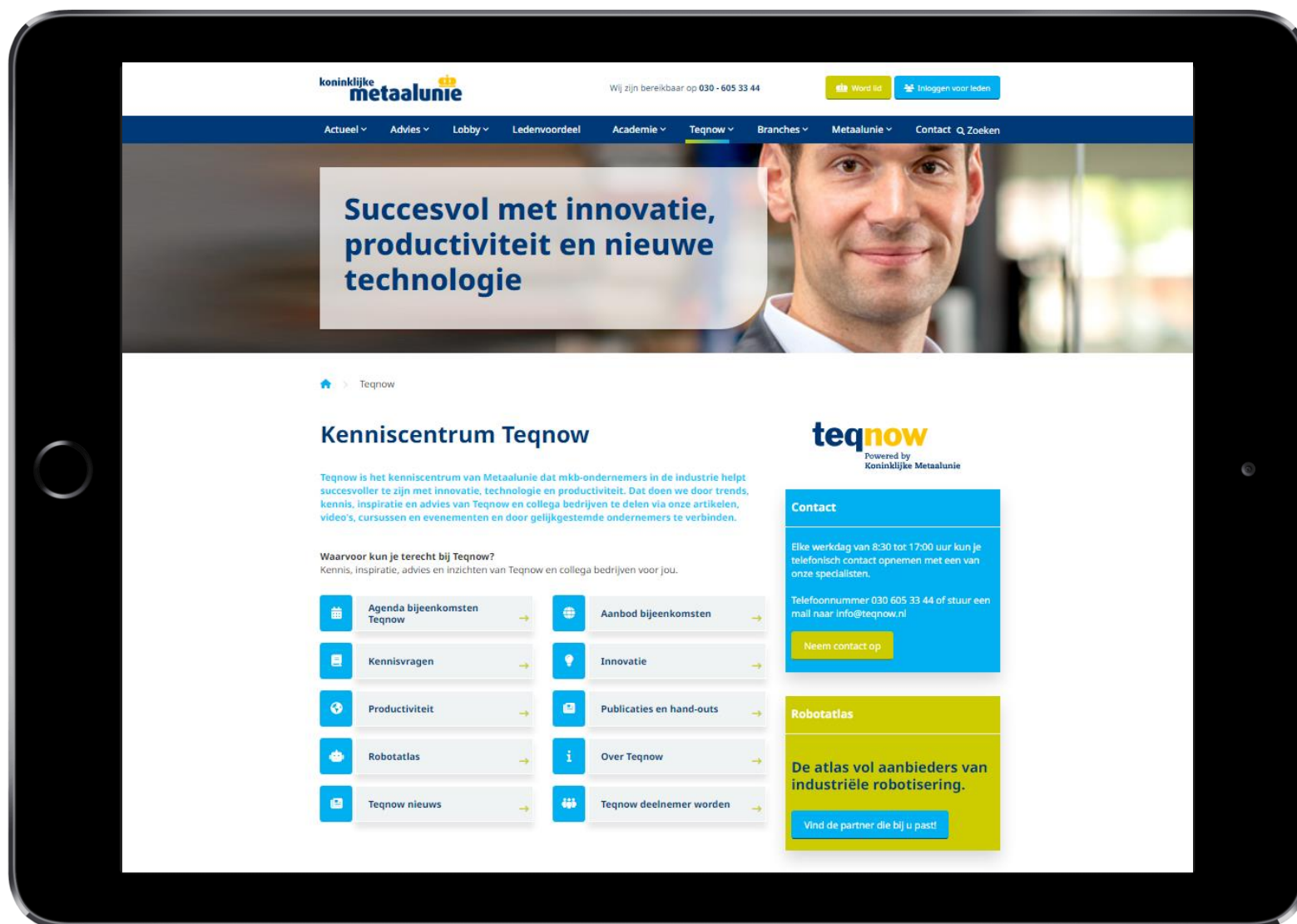
#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

Tegnow is het kenniscentrum van Koninklijke Metaalunie dat MKB-ondernemers in de industrie helpt succesvoller te zijn met innovatie, technologie en productiviteit.



Marielle Vermunt
vermunt@metaalunie.nl
06 51 37 94 58



Paul d'Hond
dhond@metaalunie.nl
06 55 82 44 25



Mike Wolken
wolken@metaalunie.nl
06 10 51 73 63



Jullie

En jullie?

- Naam
- Bedrijf
- Locatie
- Hoofdactiviteit
- Omvang
- **De voordelen (of nadelen)**
die je nu ervaart van samenwerken

Check je buur!



Jouw werkblad en hand-out

#1 Het geheim van een productieve match ontrafeld

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

#2 Match, strategie en complementariteit

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

Mijn acties Productiever samenwerken met leveranciers en klanten: wat werkt?

#4 Communicatie en relatie

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

#5 Innovatie en co-creatie

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

Jouw belangrijkste inzicht

- ☐
- ☐
- ☐

teqnow
Powered by
Koninklijke Metaalunie

Jouw buitendienst adviseur

De buitendienstadviseur is voor jou als ondernemer en lid van Koninklijke Metaalunie een onafhankelijke vraagbaak en klankbord.

Ze helpen je graag persoonlijk verder met advies, documentatie en ondersteuning over de bedrijfsvoering. Je vindt de contactgegevens van jouw buitendienstadviseur op de betreffende webpagina van je district.

Meer informatie via:

<https://metaalunie.nl/Metaalunie/Districten>

Inhoudelijke en financiële ondersteuning vanuit je regio

Krijg met financiële ondersteuning toegang tot testfaciliteiten, kennis, experts in financiering en internationalisering.

Ben je benieuwd waar je nu staat op het gebied van Smart Industry? Of wil je met jouw bedrijf aan de slag met digitalisering, maar weet je niet waar te beginnen? Doe dan het Smart Industry Assessment!

Meer info over de mogelijkheden in jouw regio:

<https://metaalunie.nl/Teqnow/Publicaties-en-hand-outs/Inhoudelijke-en-financi%C3%A9le-ondersteuning-vanuit-je-regio>

Presentatie downloaden via de website van Teqnow



<https://metaalunie.nl/Teqnow/Publicaties-en-hand-outs/Hand-outs-regionale-productiviteitskringen>

We helpen je graag verder op weg met acties in jouw bedrijf!

Kennisvragen? Stel ze ons! Kennismatch - Vind de expert

Teqnow is het kenniscentrum van Koninklijke Metaalunie dat mkb ondernemers in de industrie helpt succesvoller te zijn met innovatie, technologie en productiviteit. Heb je **vragen** over één van deze onderwerpen dan kun je die direct aan ons stellen.
<https://metaalunie.nl/Teqnow/Direct-contact-met-Teqnow>

Met wat hulp van buitenaf kun je soms sneller, eerder en met minder risico vooruit. Je zoekt iemand die jouw taal spreekt en die je niet eerst alles hoeft uit te leggen, maar je direct verder kan helpen. Op veel gebieden kennen wij zulke mensen, partijen waar we goede ervaringen mee hebben en waar we jou met een gerust hart aan toe durven te vertrouwen. Meer info: <https://metaalunie.nl/Teqnow/Kennisvragen>

Community – Praat mee!

Als mkb ondernemer ben je altijd bezig om te kijken hoe zaken beter en effectiever kunnen. Je bent daarin niet de enige, collega Metaalunieleiden lopen vaak tegen vergelijkbare zaken aan. Het is dan fijn om met hen te sparren en te leren van elkaars ervaringen.

We zijn van plan een nieuwe Community groep Productiviteit te starten. Meer info en aanmelden: info@teqnow.nl

Gratis updates

Abonneer je op ons YouTube kanaal:
Updates videoserie Slim gemaakt
www.linkedin.com/company/teqnow-nl/

Abonneer je op ons kanaal:
Updates over innovatie, productiviteit en technologie
www.youtube.com/@teqnow3203

teqnow
Powered by
Koninklijke Metaalunie

teqnow
Powered by
Koninklijke Metaalunie

Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

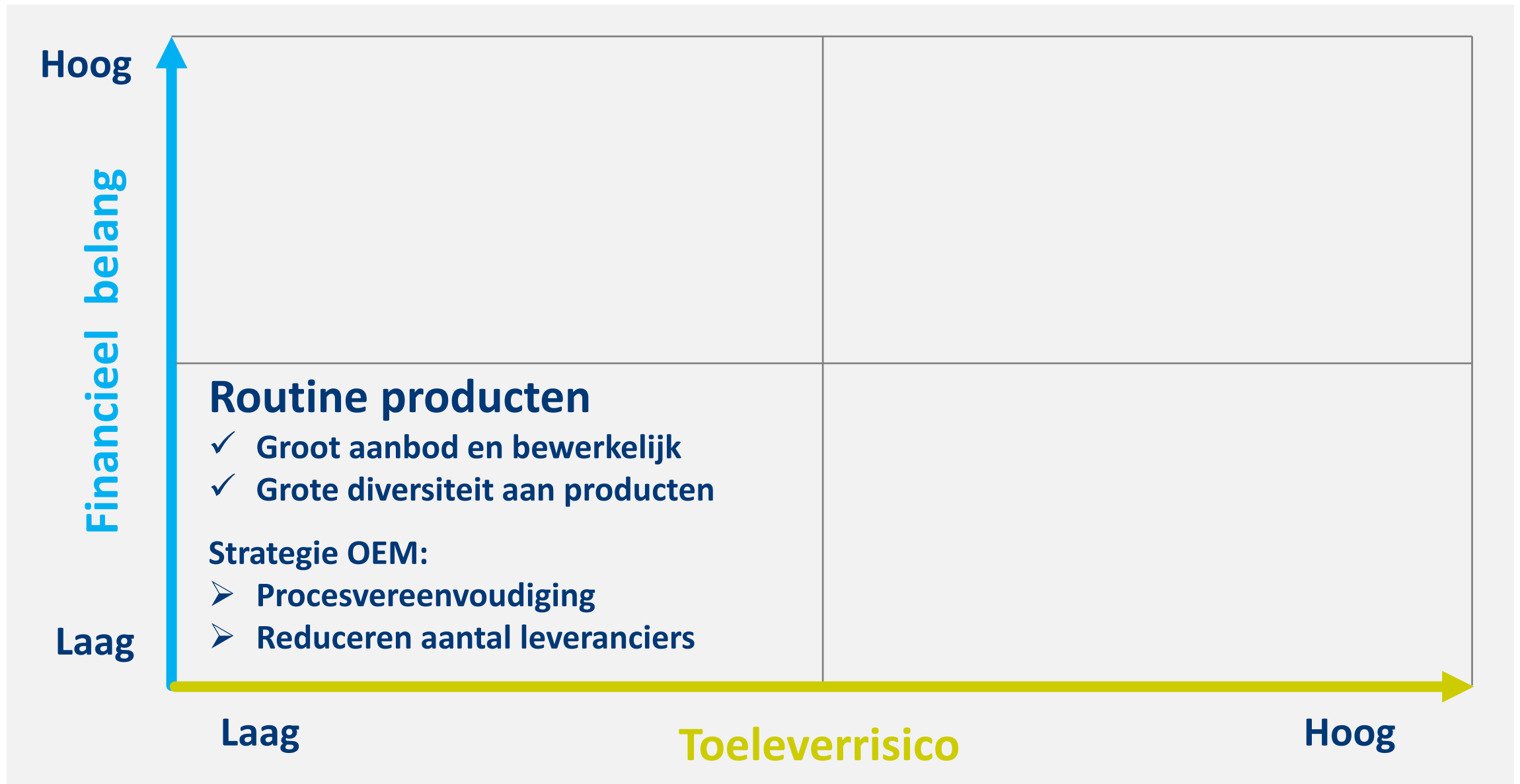
#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

Tip

[Mini boekje KVK over
succesvolle
samenwerking tussen
bedrijven](#)

Inkoopmatrix Kraljic (vanuit OEM / eindfabrikant)



Voorbeeld: Strategie vereenvoudiging

Gereedschapsbeheer

VMI (Vendor Managed Inventory)

- Totaal assortiment
- Leverancier beheert de voorraad
- Hogere materiaalbeschikbaarheid
- Verlagen gemiddelde kosten, kapitaalbeslag en voorraad.
- Focus op kernactiviteiten.



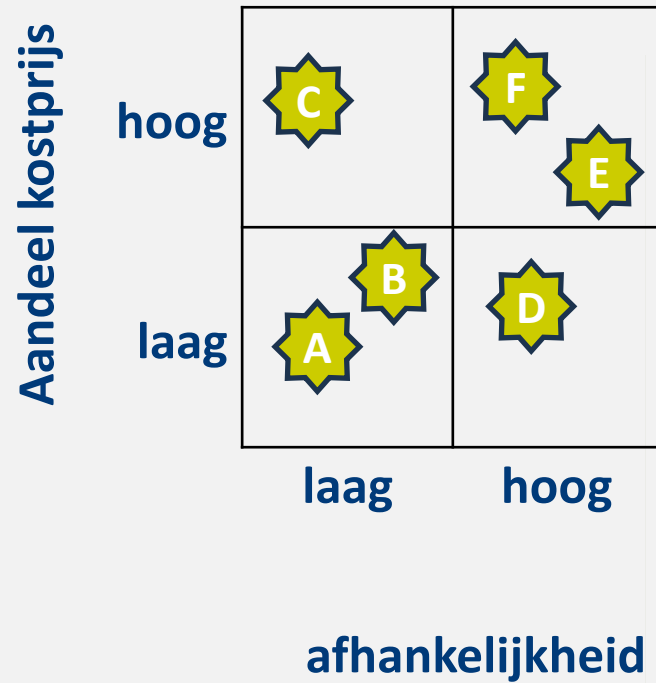
Bron: www.prologvending.com/en

Inkoopmatrix Kraljic (vanuit OEM / eindfabrikant)

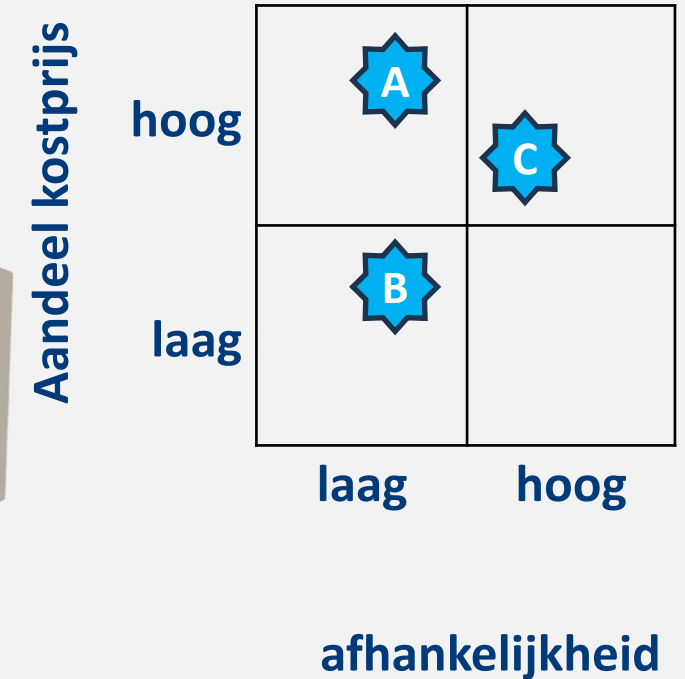


Tip: Maak de positie van jouw leveranciers en klanten inzichtelijk

Jouw leveranciers



Jouw klanten





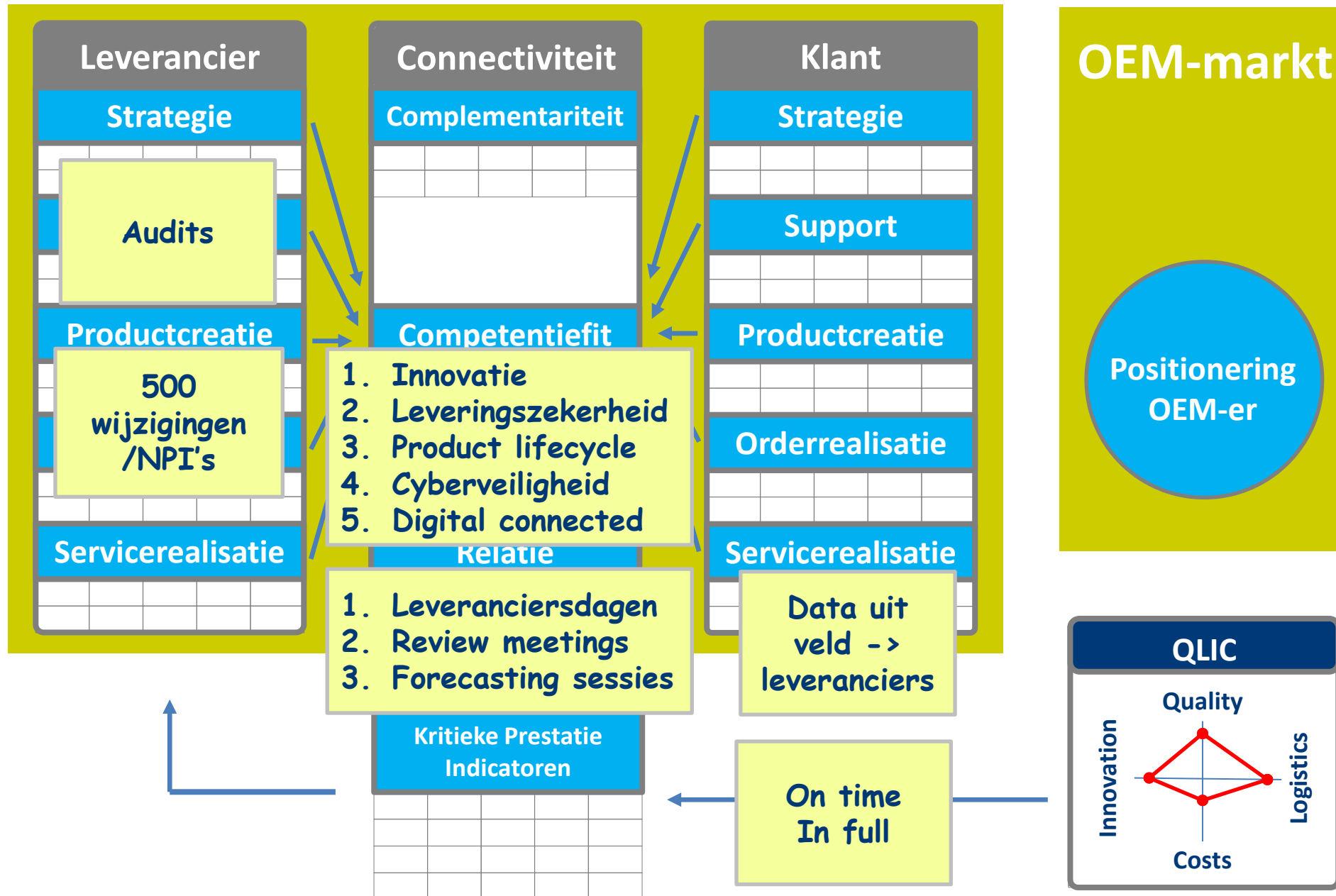
Ben Scharrenberg | director Procurement Lely



SAMENWERKEN IN DE KETEN: *farming innovators* **HOE WERKT DAT VOOR** **EINDFABRIKANT LELY?**

Champions league?

Demand Chain Navigator (elementen uit video Lely)



Tip

[Boek](#) Het groot management modellen boek (Berenschot ISBN 9789052616452)

Blozo: “Wegblijven van oplossingen... Denken in verbeteringen!”

Tip

<https://blozo.nl/samen-sterker-met-multinal-group/>



Inspelen op klantverwachtingen

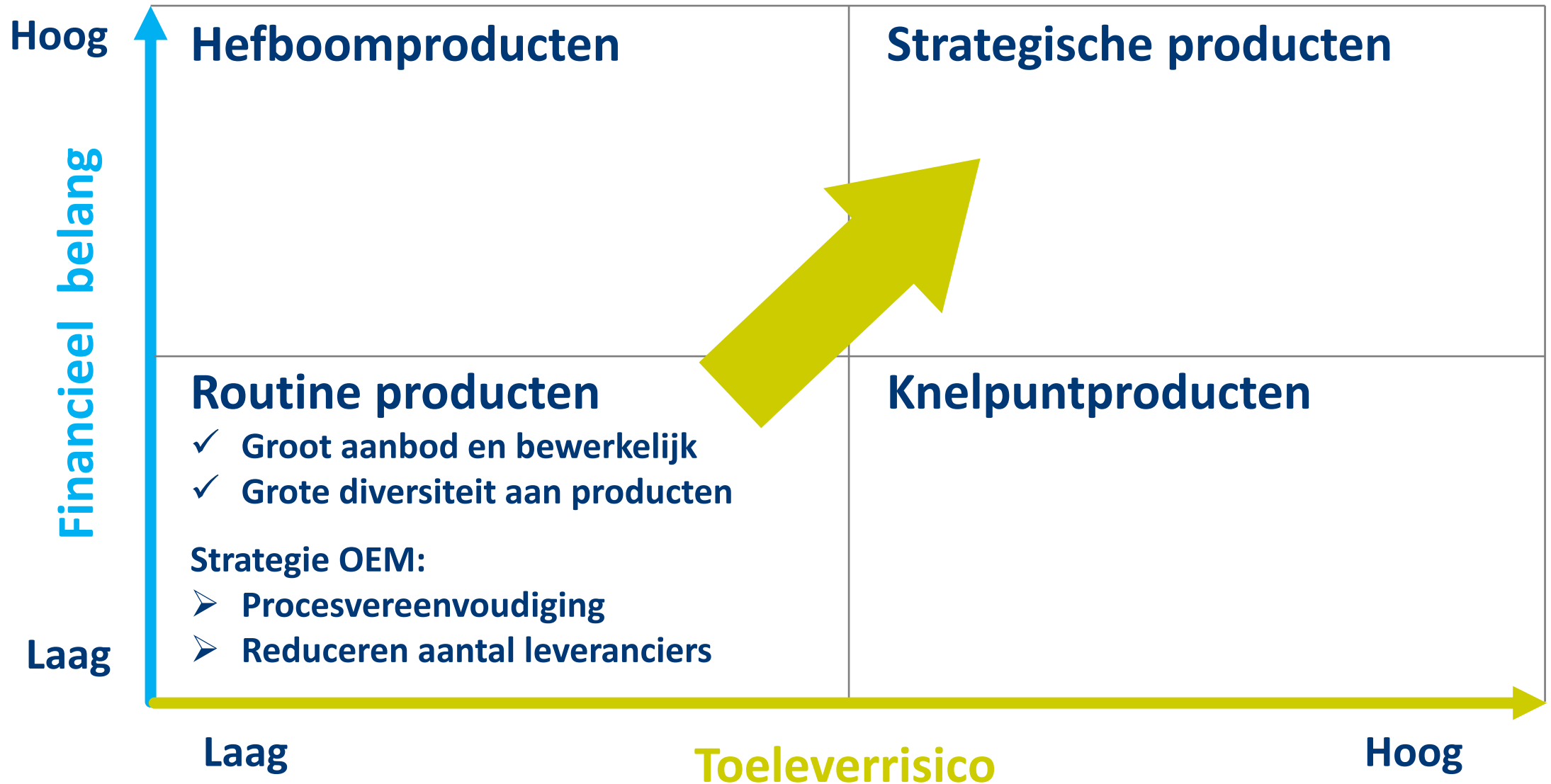
- ✓ Real-time inzicht en controle
- ✓ 98% “on time” leverbetrouwbaarheid
- ✓ Hogere efficiëntie

The screenshot shows the 'Volgsysteem' (Tracking System) interface for a purchase order. The order number is 2421634-Multinal Alphen aan den Rijn. The interface has tabs for 'Prijs', 'Memo', 'Gekoppelde reserveringen', and 'Volgsysteem'. Below the tabs, there are icons for 'Toevoegen' (Add), 'Details', and 'Filter op: Alles'. The main table displays the order's status with columns for 'Datum aangemaakt', 'Datum gewijzigd', 'Omschrijving', and 'Aangemaakt door'.

Datum aangemaakt	Datum gewijzigd	Omschrijving	Aangemaakt door
04-07-24 10:43:21	04-07-24 10:43:21	verzonden naar leverancier	BLOZOWEBAPI
05-07-24 14:10:46	05-07-24 14:10:46	ontvangen door leverancier	BLOZOWEBAPI
09-07-24 15:30:24	09-07-24 15:30:24	gereed bij leverancier	BLOZOWEBAPI

→ **Procesvereenvoudiging = Track & Trace systeem**

Inkoopmatrix Kraljic (vanuit OEM / eindfabrikant)



Blozo: *Van denken in verbeteringen tot een Track & Trace*

Uitdaging of irritatie	Verbetering
➤ Inkooporders invoeren kost tijd ➤ Elke dag mailen is foutgevoelig ➤ Leveringen raken kwijt ➤ Onjuiste registraties ➤ Onduidelijk wat niet ontvangen is	➤ csv van inkooporderregels opsturen naar leverancier en op online portal zetten ➤ Registratie van goederen ➤ Online portal met huidige status ➤ Specifieke meldingen van niet-ontvangen product

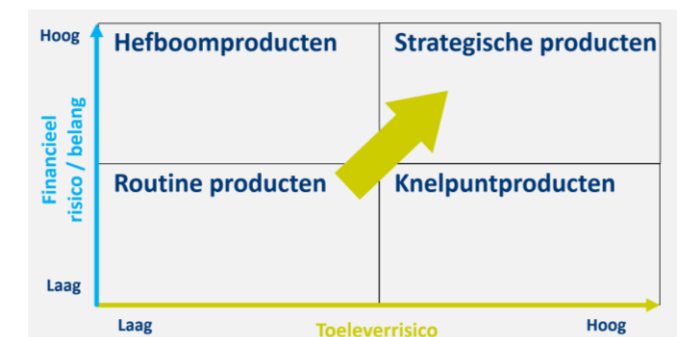
Tip

<https://blozo.nl/samen-sterker-met-multinational-group/>

Een verbetering:

- ✓ moet snel te implementeren zijn;
- ✓ moet makkelijk uit te voeren zijn;
- ✓ en betrokkenen openstaan voor feedback & verandering.

Zo niet? Dan is het geen oplossing. Dan: Het idee kleiner maken





5

4

3

2

1

0

Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

Wat werkt voor jou?

Bespreek dit in ongeveer 5 minuten
met je tafelgenoten

Jouw werkblad en hand-out

#1 Het geheim van een productieve match ontrafeld

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

#2 Match, strategie en complementariteit

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

Mijn acties Productiever samenwerken met leveranciers en klanten: wat werkt?

#4 Communicatie en relatie

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

#5 Innovatie en co-creatie

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

Jouw belangrijkste inzicht

- ☐
- ☐
- ☐
- ☐

teqnow
Powered by
Koninklijke Metaalunie

Jouw buitendienst adviseur

De buitendienstadviseur is voor jou als ondernemer en lid van Koninklijke Metaalunie een onafhankelijke vraagbaak en klankbord.

Ze helpen je graag persoonlijk verder met advies, documentatie en ondersteuning over de bedrijfsvoering. Je vindt de contactgegevens van jouw buitendienstadviseur op de betreffende webpagina van je district.

Meer informatie via:

<https://metaalunie.nl/Metaalunie/Districten>

Inhoudelijke en financiële ondersteuning vanuit je regio

Krijg met financiële ondersteuning toegang tot testfaciliteiten, kennis, experts in financiering en internationalisering.

Ben je benieuwd waar je nu staat op het gebied van Smart Industry? Of wil je met jouw bedrijf aan de slag met digitalisering, maar weet je niet waar te beginnen? Doe dan het Smart Industry Assessment!

Meer info over de mogelijkheden in jouw regio:

<https://metaalunie.nl/Teqnow/Publicaties-en-hand-outs/Inhoudelijke-en-financi%C3%A9le-ondersteuning-vanuit-je-regio>

Presentatie downloaden via de website van Teqnow



<https://metaalunie.nl/Teqnow/Publicaties-en-hand-outs/Hand-outs-regionale-productiviteitskringen>

We helpen je graag verder op weg met acties in jouw bedrijf!

Kennisvragen? Stel ze ons! Kennismatch - Vind de expert

Teqnow is het kenniscentrum van Koninklijke Metaalunie dat mkb ondernemers in de industrie helpt succesvoller te zijn met innovatie, technologie en productiviteit. Heb je **vragen** over één van deze onderwerpen dan kun je die direct aan ons stellen.
<https://metaalunie.nl/Teqnow/Direct-contact-met-Teqnow>

Met wat hulp van buitenaf kun je soms sneller, eerder en met minder risico vooruit. Je zoekt iemand die jouw taal spreekt en die je niet eerst alles hoeft uit te leggen, maar je direct verder kan helpen. Op veel gebieden kennen wij zulke mensen, partijen waar we goede ervaringen mee hebben en waar we jou met een gerust hart aan toe durven te vertrouwen. Meer info: <https://metaalunie.nl/Teqnow/Kennisvragen>

Community – Praat mee!

Als mkb ondernemer ben je altijd bezig om te kijken hoe zaken beter en effectiever kunnen. Je bent daarin niet de enige, collega Metaalunieleden lopen vaak tegen vergelijkbare zaken aan. Het is dan fijn om met hen te sparren en te leren van elkaars ervaringen.

We zijn van plan een nieuwe Community groep Productiviteit te starten. Meer info en aanmelden: info@teqnow.nl

Gratis updates

Abonneer je op ons YouTube kanaal:
Updates videoserie Slim gemaakt
www.linkedin.com/company/teqnow-nl/

Abonneer je op ons kanaal:
Updates over innovatie, productiviteit en technologie
www.youtube.com/@teqnow3203

teqnow
Powered by
Koninklijke Metaalunie

teqnow
Powered by
Koninklijke Metaalunie

Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

Heb je dat ook wel eens...?

Doe jij wat de klant vraagt...



Bron: www.youtube.com

**Help je jouw klant om zijn
doelen te bereiken?**

Klantbeeld

Als ik dit weet dan kan ik mijn klant helpen succesvoller te worden



Mijn klant

Wat doet mijn klant?

- ✓ Producten
- ✓ Netwerk
- ✓ Proces
- ✓ Positionering

Keuze voor ons?

- ✓ -----
- ✓ -----
- ✓ -----
- ✓ -----

Drive & ambitie

Dit drijft mijn klant

- ✓ -----
- ✓ -----



Dit vindt mijn klant belangrijk



Nieuwe werkvelden

Als ik dit zou aanbieden, dan zou mijn klant mij aanbevelen bij zijn/haar contacten

Waar behoefte aan?



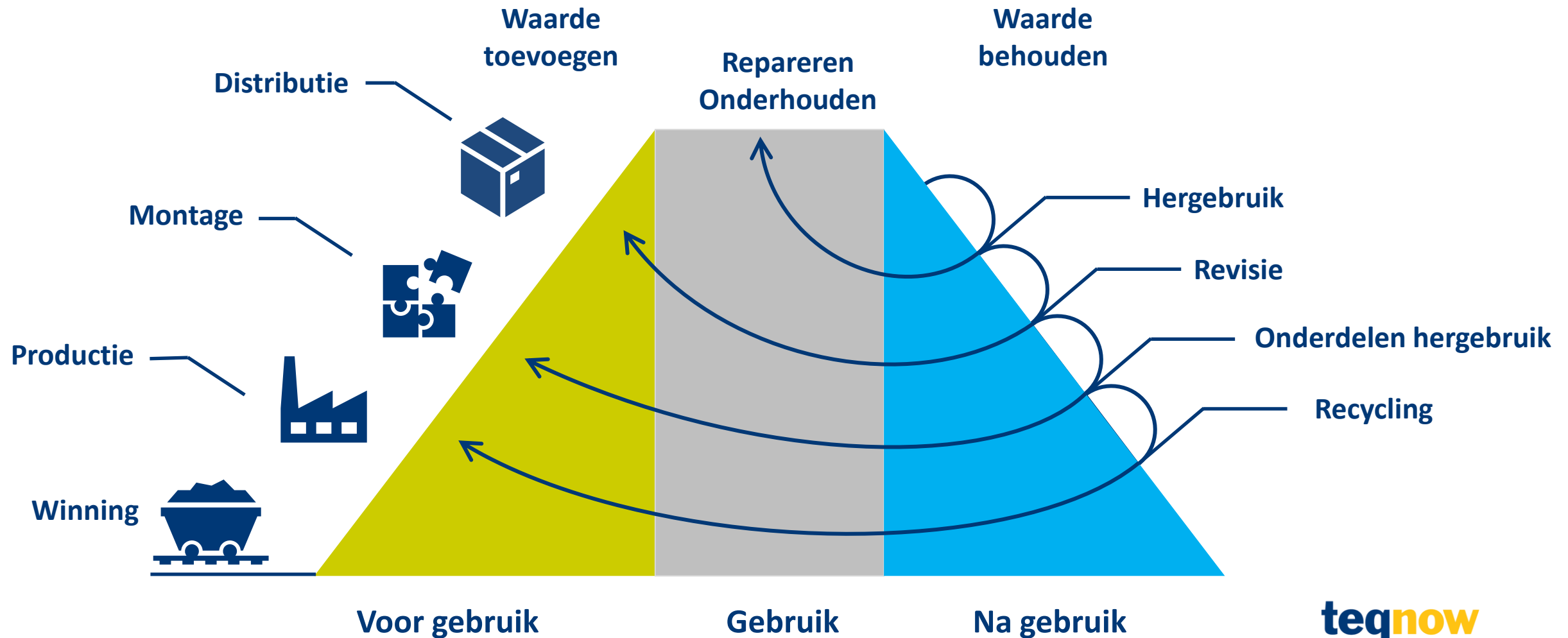
Mijn klant & de toekomst

- ✓ -----
- ✓ -----
- ✓ -----
- ✓ -----

**Help je klant om zijn doelen
te bereiken: circulair**

Samenwerken in de keten bij de stap naar circulair

Bij circulaire maakindustrie staat waardebehoud centraal



Voorbeeld HTC Parking & Security



Oplossingen ▾ Producten ▾ Services ▾ Updates ▾ Over HTC ▾ Contact

Home ▸ Updates ▸ Circulaire maakindustrie ziet de waarde van Speedgate-as-a-Service



Circulaire maakindustrie ziet de waarde van Speedgate-as-a-Service

🕒 2 minuten leestijd | Nieuws | Geplaatst op 4 september 2023

Bij HTC zijn we verheugd om te zien dat ons Speedgate-model steeds meer aandacht krijgt, niet alleen van professionele vastgoedpartijen, maar ook van Verenigingen van Eigenaren (VVE's). Dit model is ontstaan vanuit ons streven naar een circulaire bedrijfsvoering en heeft daardoor ook de interesse gewekt van de [Circulaire Maakindustrie](#). Het gaat nu niet alleen meer om technische innovatie; we richten ons op het verhogen van klantwaarde en het vergroten van de marktwaarde.

Tip

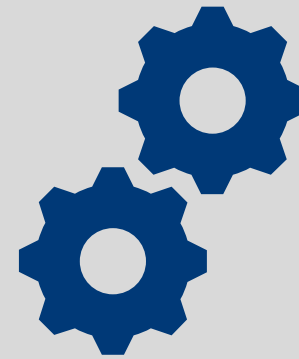
[Artikel HTC Hoe realiseer je een extra beveiligde voertuigtoegang? \(htc-ps.com\)](#)

[Artikel Circulaire maakindustrie](#)

De omschakeling naar circulair kun je niet alleen



Inzicht krijgen en kansen ontdekken



KPI's beïnvloeden elkaar: besparen van materiaal- CO2- of energie? Maximale restwaarde? En aantoonbaarheid?

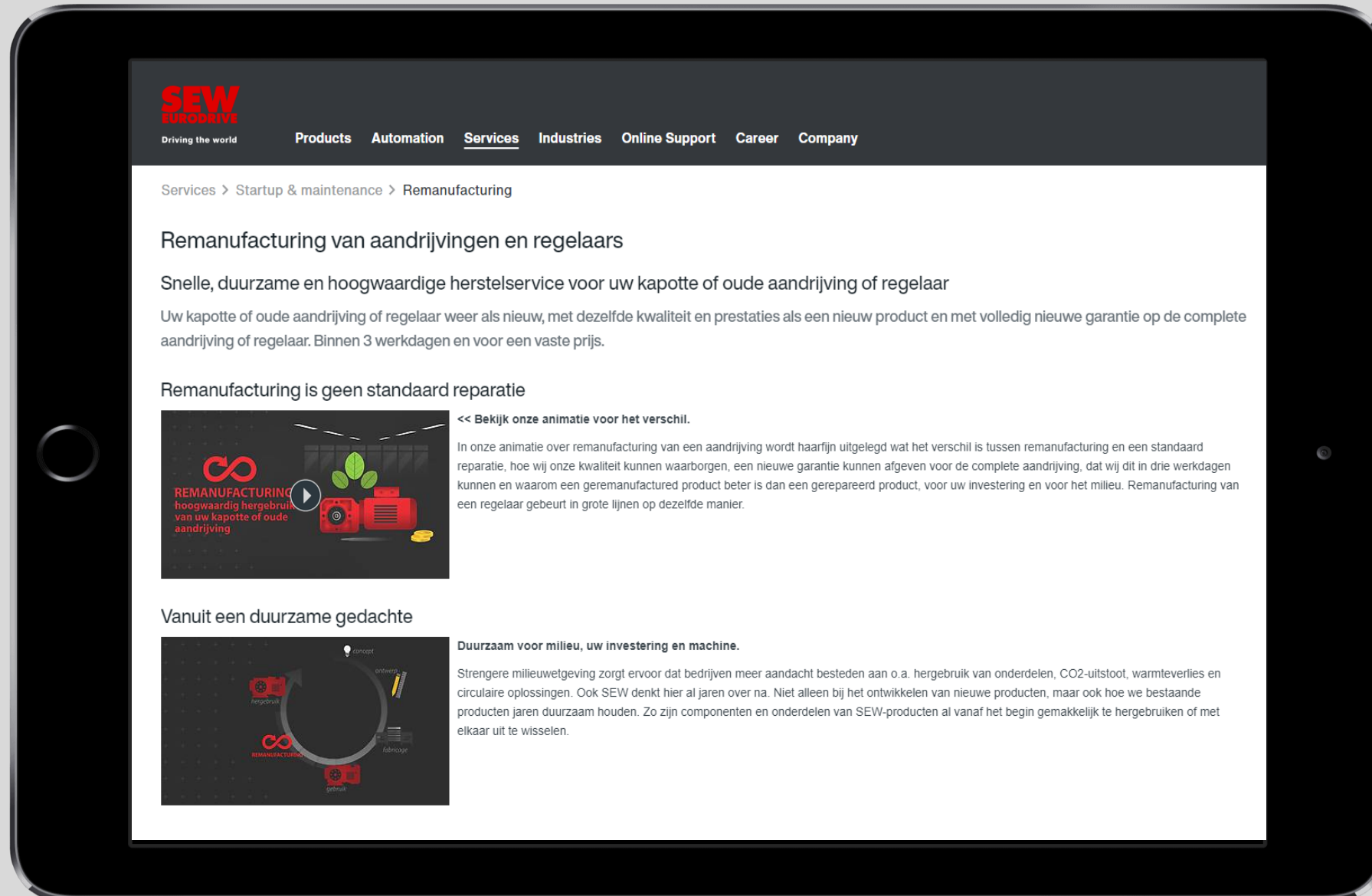


Strategische keuzes maken met gevolgen voor je businessmodel en bedrijfsprocessen



Invloed op je hele bedrijf en zelfs op de keten

Jouw klant helpen zijn doelen te bereiken (verder in de keten)



Tip

https://www.sew-eurodrive.nl/services/startup_maintenance/remanufacturing/remanufacturing-2.html



5

4

3

2

1

0

Match, strategie en complementariteit

Hoe kun jij jouw klant helpen
succesvoller te worden?

Wat werkt voor jou?

Bespreek dit in ongeveer 5 minuten
met je tafelgenoten

Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

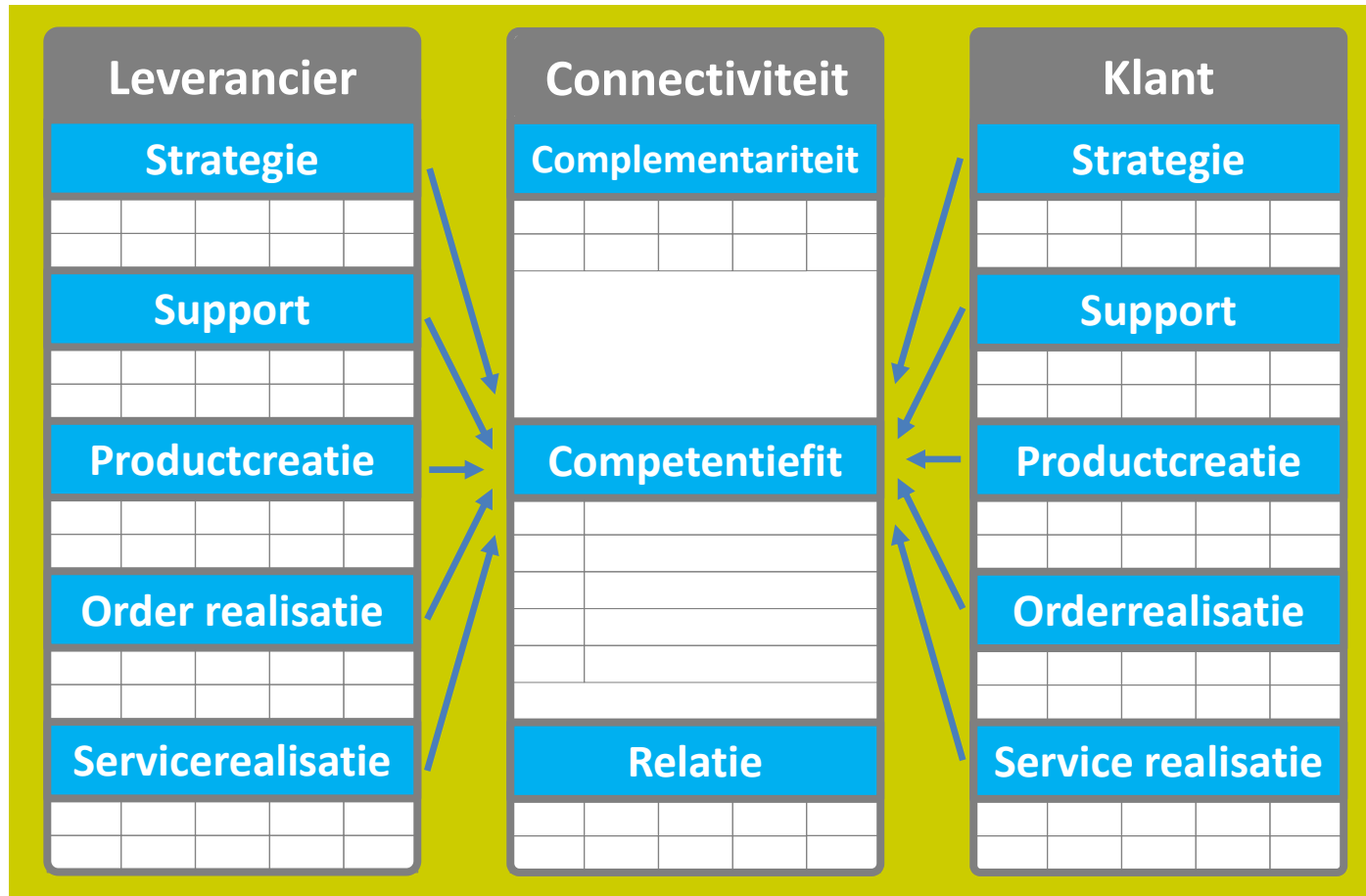
#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

**Meet de samenwerking en
prestatie in de supply chain
en optimaliseer die!**

Demand Chain Navigator

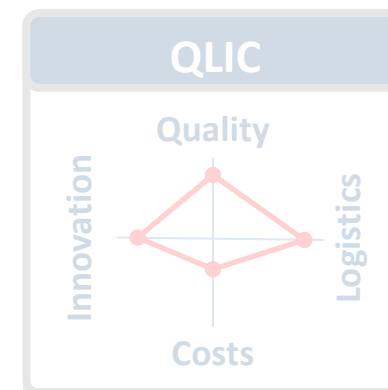
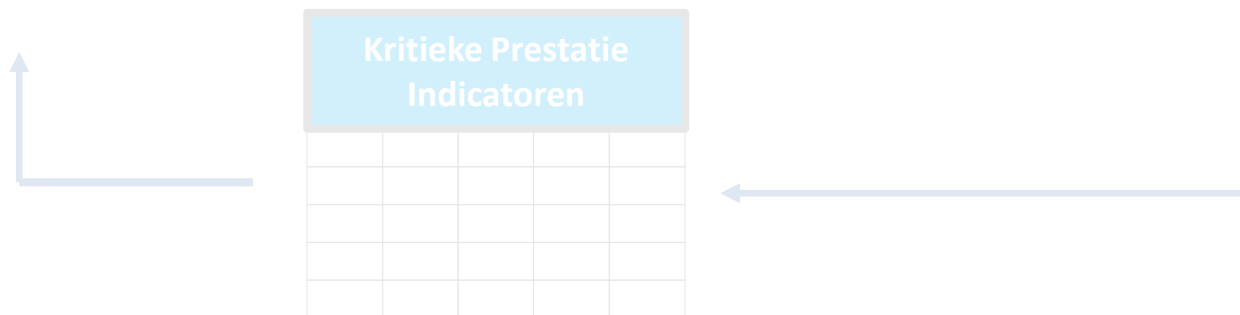


TIP

[Blog Mercel over hun aanpak QLTC](#)

TIP

[Jan Rutten over QLTC](#)



**Word je kwetsbaarder door
samen te werken?**

Risico's onderkennen en beheersen?

Kwetsbaarheid door samenwerken?

Is het mogelijk risico's te verkleinen?

Twee soorten onzekerheden in de keten:



Tip

[Linkmagazine over
dual sourcing](#)

FMEA – risico's opsporen en tegenmaatregelen inzetten

WAT

- FMEA (Failure Mode and Effects Analysis)
 - systematische en betrouwbare methode
 - Analyseren en beoordelen faalwijzen in een proces, product of systeem
- Het hoofddoel van FMEA
 - Mogelijke problemen voor zijn
 - Passende maatregelen bedenken
 - Acties prioriteren

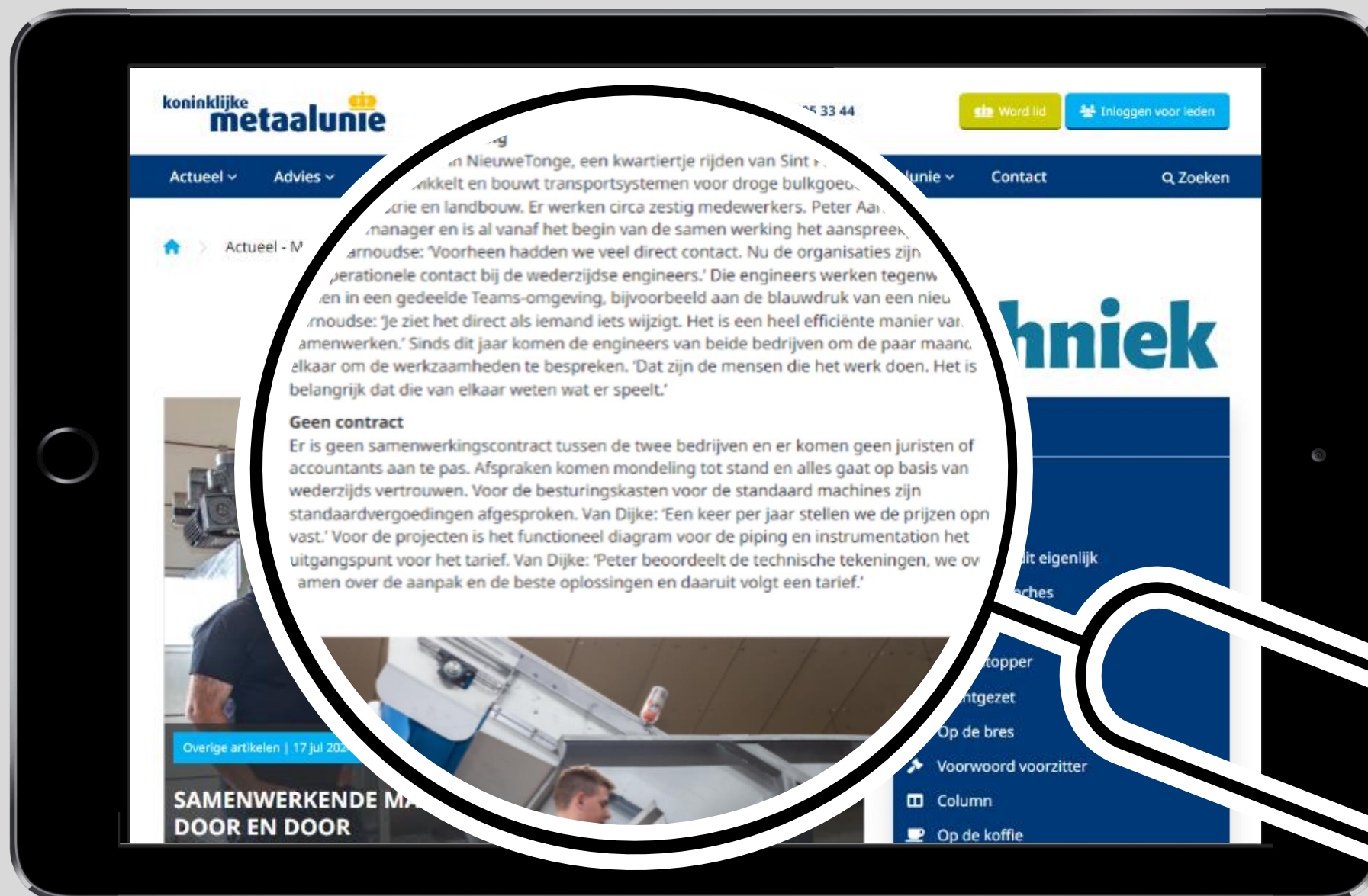
Tip

www.leansixsigmagroep.nl/lean-agile-en-six-sigma/fmea

Hoe pak je dat aan - FMEA

Proces (stap)	De fout die ontstaat in het proces	Ernst van de fout 1= lage ernst	Kans van optreden 1= lage kans	Kans op ontdekken 1=makkelijk	Prioriteit score = Kans x Ernst x Ontdekken	Tegen- maatregel		
		(1-10)	(1-10)	(1-10)				
		[7]	[4]	[8]				
Intern transport	Krassen op het zichtzijde product	Klanten claim + reputatie verlies	Redelijk vaak	Alleen na visuele controle		Voorzien in product specifieke tray voor transport		

M&T: Samenwerkende machinebouwers kennen elkaar door en door



Tip

[Artikel samenwerken in Metaal + Techniek online](#)



Als het goed gaat is een
document niet nodig,
en als het misgaat
had je het achteraf
toch moeten regelen

(Jos)



Fred Schoenmakers | Bedrijfsjuridisch adviseur Koninklijke Metaalunie

SAMENWERKEN IN DE KETEN: CONTRACT OF BLAUWE OGEN?

**Een plaatje zegt meer dan
1.000 woorden**

Specificaties voor de keten optimaliseren

Wat voor Geton werkt monsters



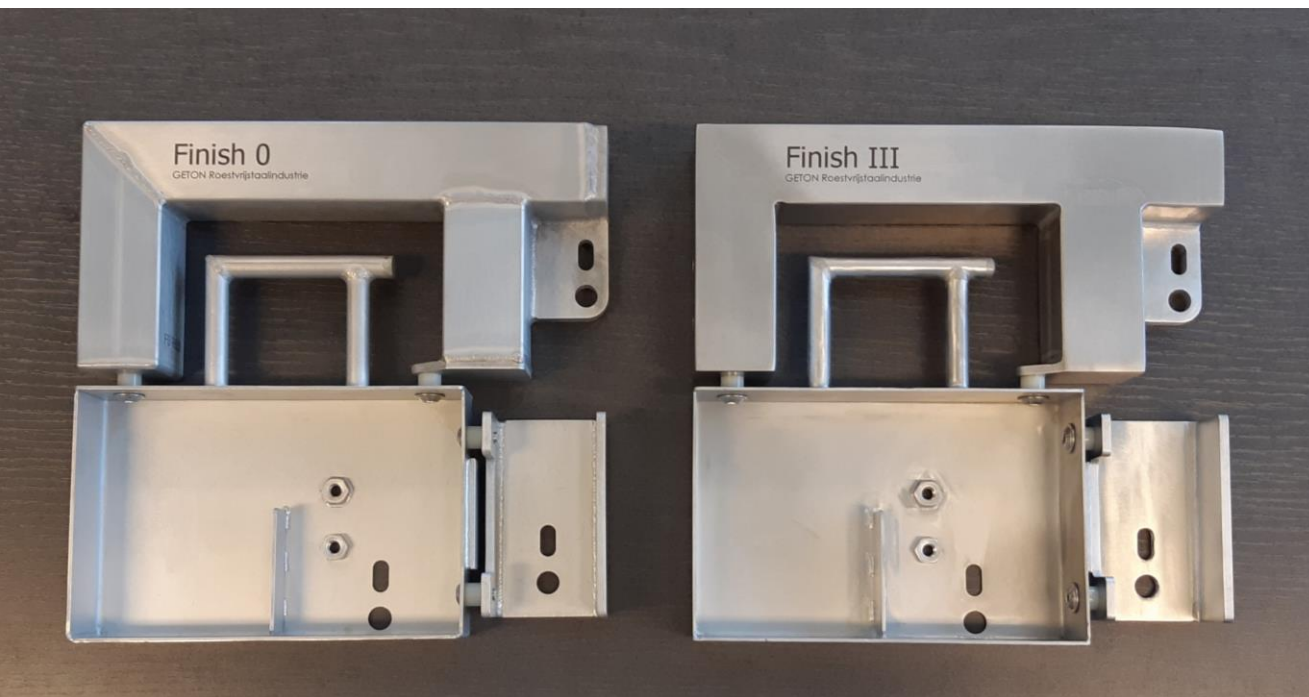
TIP

<https://geton.nl/nl/>

monsterbord om de
niveaus van
finishing te
bespreken met de
klant en helder vast
te leggen

Specificaties voor de keten optimaliseren

Wat voor Geton werkt monsters



monsters om het afwerkingsniveau van lasnaden met de klant af te spreken





5

4

3

2

1

0

Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

Wat werkt voor jou?

**Bespreek dit in ongeveer 5 minuten
met je tafelgenoten**

Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

Deel kennis

KENNISDAG **HMF NEDERLAND** **GEROBOTISEERD LASERLASSEN**

■ **Van Hoof Groep**
nodigt je uit
namens

HMF nederland



VAN HOOFF GROEP

Maandag 29 januari 2024
Stikker 19
5721 VD Asten



TRUMPF



SHARING IS CARING...

Ken je dat...?

Direct een prijs en maakbaarheid met een product configurator



Tip

<https://blozo.nl/direct-prijs-en-maakbaarheid-met-de-blozo-productconfigurator//>

Blozo: *We doen alles hetzelfde, alleen dan net even anders!*

fundament leggen en denken in kansen, alles in de Product configurator



Tip

<https://blozo.nl/direct-prijs-en-maakbaarheid-met-de-blozo-productconfigurator/>

10 tot 15 minuten om een productielijn te engineeren? Te lang!



DE VERBINDING
TUSSEN TECHNOLOGIE,
MARKT EN MENS



AMB 2024
Bezoek ons!



Fascinerend maatwerk is altijd gebaseerd op precisie.

HOME PLATFORM ▼ DISCA ▼ FLINK NIEUWS ▼ AGENDA ▼ OVER LINK ▼ CONTACT ▼

U BENT HIER: Home » Digitalisering » Besturingssysteem » Rademaker: 10 tot 15 minuten om een productielijn te engineeren? Te lang!



Om de eigen bakkerijproductielijnen zo veel mogelijk te standaardiseren, zet Rademaker al jaren vol in op configure-to-order. Foto: Rademaker

Rademaker: 10 tot 15 minuten om een productielijn te engineeren? Te lang!



Link Magazine Golf Tournament: 'Ik sloeg de perfecte bal, al zeg ik het zelf'

'We doen mee omdat het leuk is, maar als je dan op de baan staat, wil je ook winnen ook.' Dat is de stemming onder de deelnemers aan het Link-golftoernooi begin juni op de banen van Best Golf in Best.

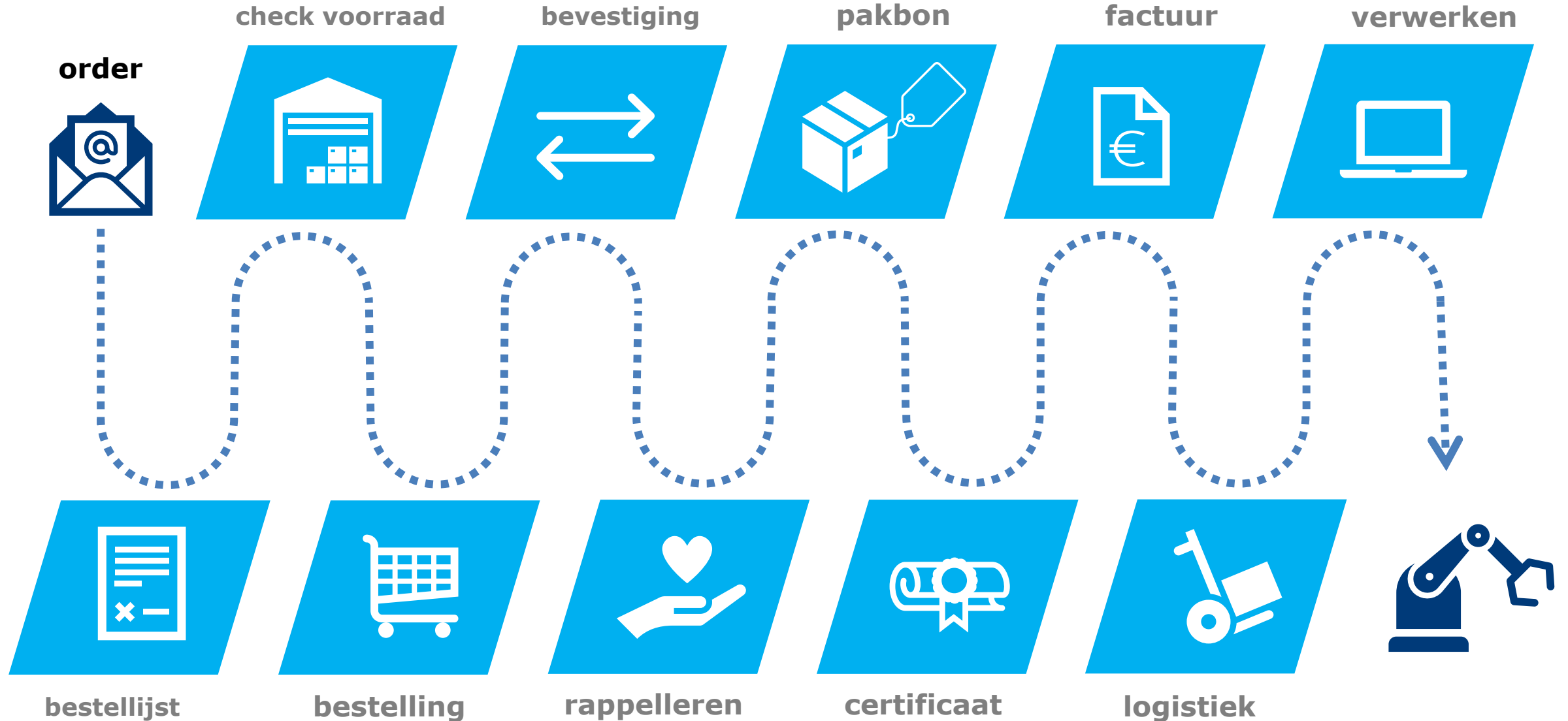
Foto's: Vincent Knoops

Tip

[Artikel in Link magazine van Rademaker](#)

**Stel ik moet dit product
produceren. Wat moet ik dan
met mijn leveranciers
communiceren?**

Hoe het nu vaak gaat...





teqnow

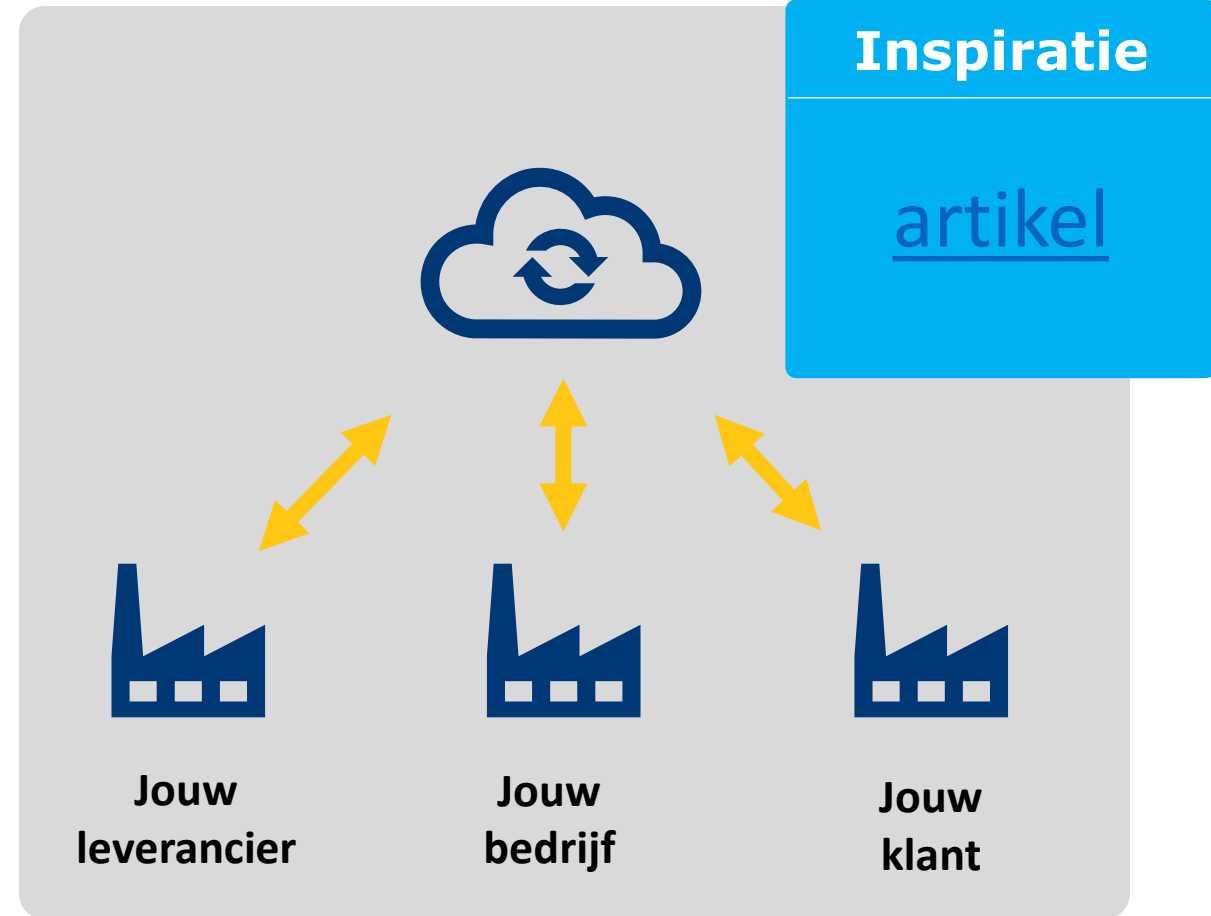
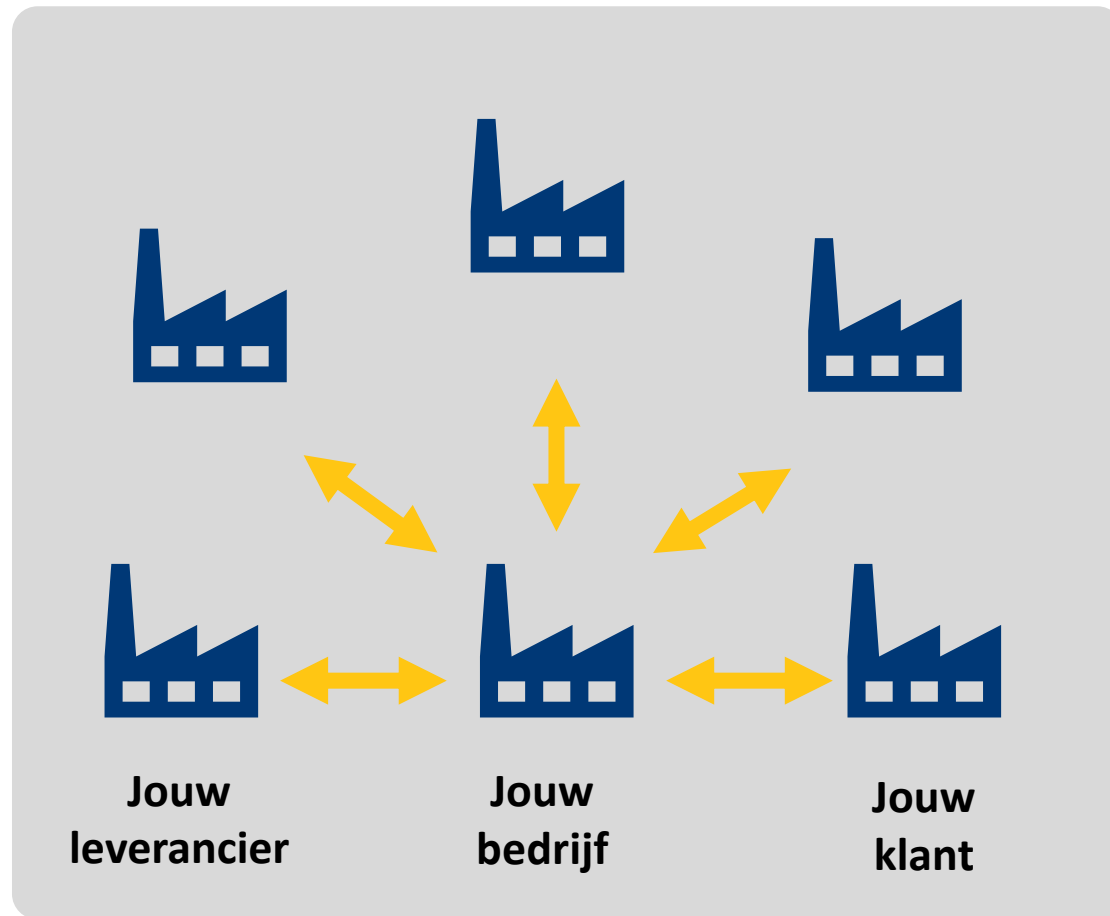
Powered by
Koninklijke Metaalunie



LEVERINGSTIJD VERKORTEN DOOR SLIMME SAMENWERKING: HOE DOE JE DAT?

Stijn Lanen | werkvoorbereider LABO Mechanische Bewerkingen
Maureen Schonbrodt | digital Product Specialist MCB Bedrijven
Leon van der Heijden | sales manager MCB Direct

Voorbeeld: geautomatiseerde ketencommunicatie



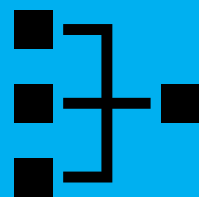
Stappenplan geautomatiseerd uitwisselen van gegevens

Tip

[ING bank:
Datastandaarden, schaal
en samenwerking](#)



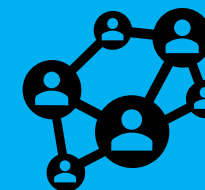
1^e Datahuishouding
gegevensstromen
structureren en
digitaliseren



2^e IT-systemen
automatisering en
beveiliging op orde
brengen



3^e Verkenning
technisch koppelen
en afspraken
maken met één
partij



4^e Uitbreiding
optimaliseren en
uitbreiden naar
meer partijen



**Is samenwerking in de keten
internationaal nog anders?**



Manuel Villena van Nolte Mezaninne
Cisca de Goede van Nolte Mezaninne
Paul Verlinden van Koninklijke Metaalunie

PRODUCTIVITEIT VERHOGEN MET KLANTEN EN LEVERANCIERS: HOE DOET NOLTE MEZANINNE DAT INTERNATIONAL?

Herkenbaar?



5

4

3

2

1

0

Communicatie en relatie

Wat werkt voor jou?

Bespreek dit in ongeveer 5 minuten
met je tafelgenoten

Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

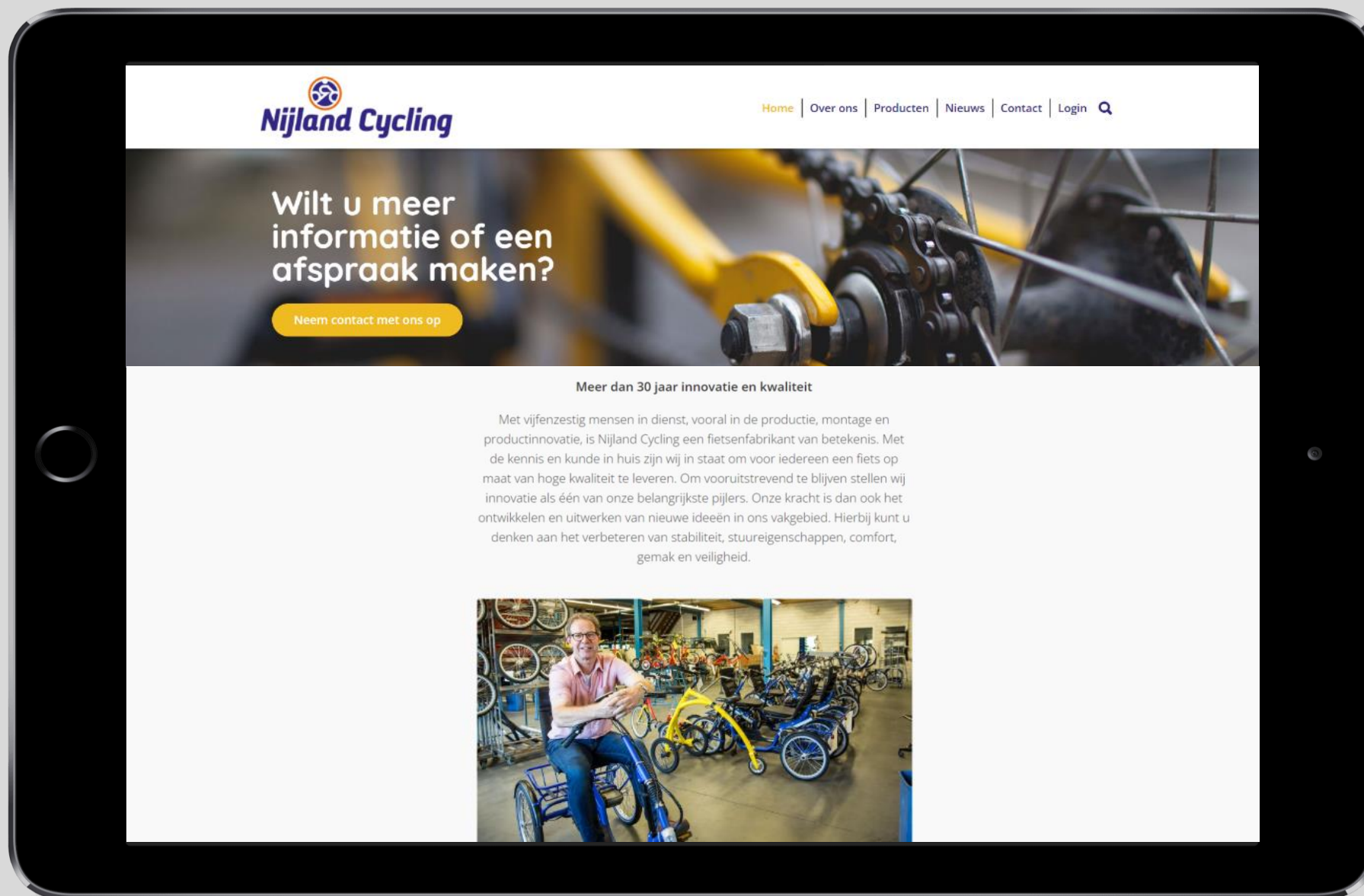
#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

**Co-creatie met jouw klanten
en gebruikers van jouw
product: werkt dat?**

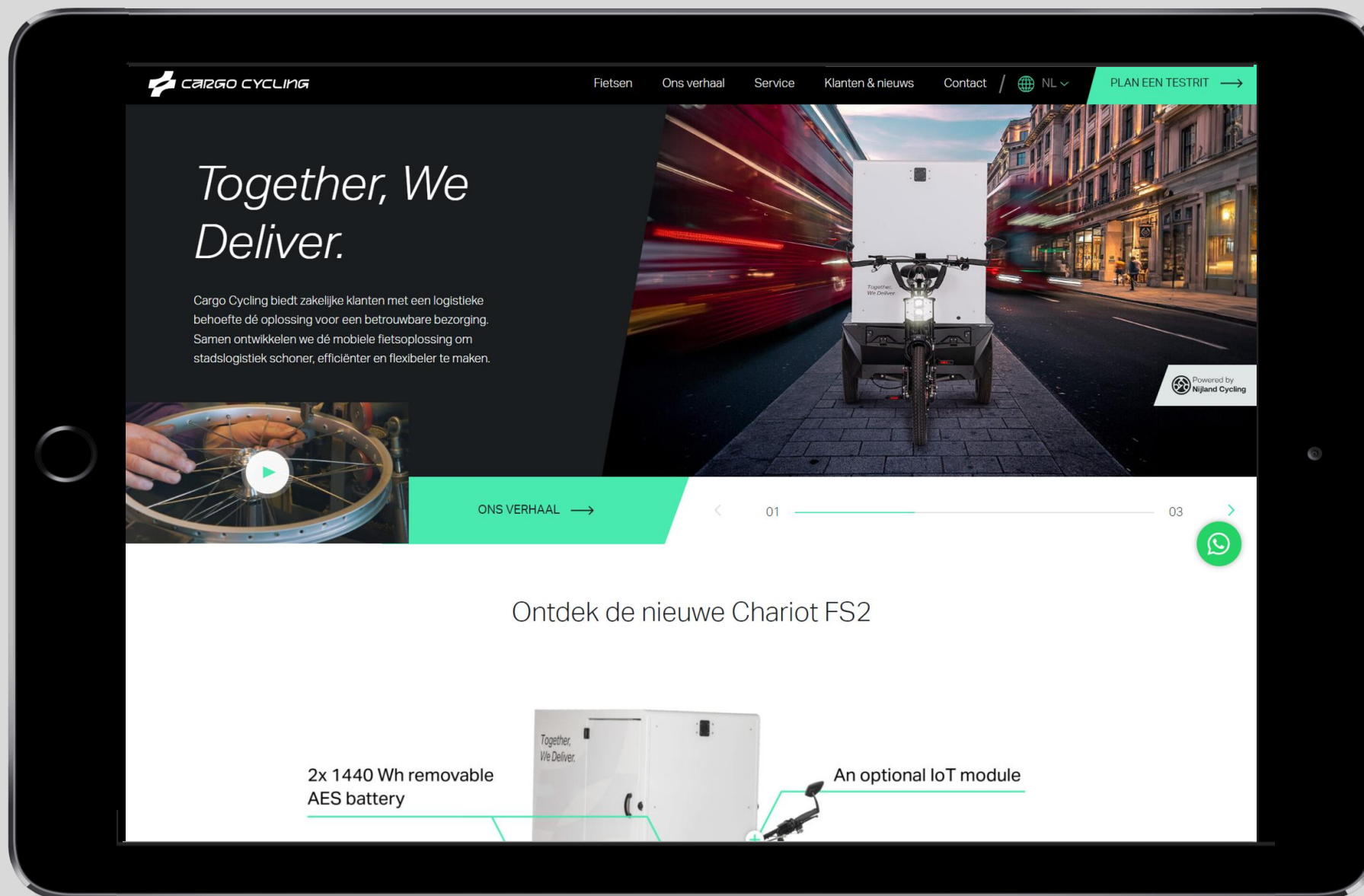
1 Samen sterker voor de eindklant



Tip

[Welkom bij Nijland Cycling - Nijland Cycling](#)

1 Samen ontwikkelen en optimaliseren geeft het beste resultaat



Tip

Together, We Deliver.
- Cargo Cycling

1 Samen sterker voor de eindklant



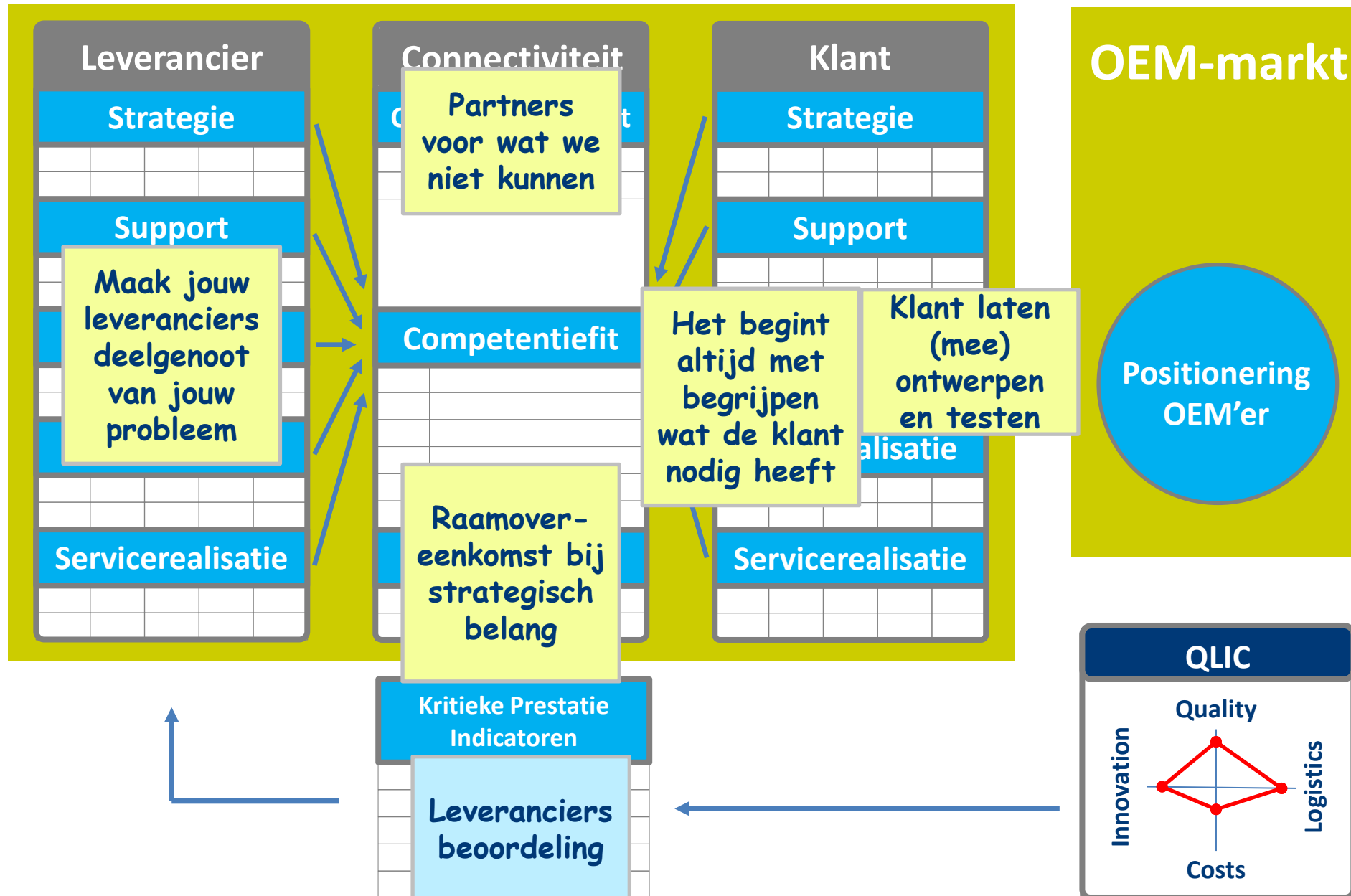
Tip

[Welkom bij Nijland Cycling - Nijland Cycling](#)

Tip

Nieuwsupdate DHL:
[artikel](#)

Demand Chain Navigator Nijland Cycling

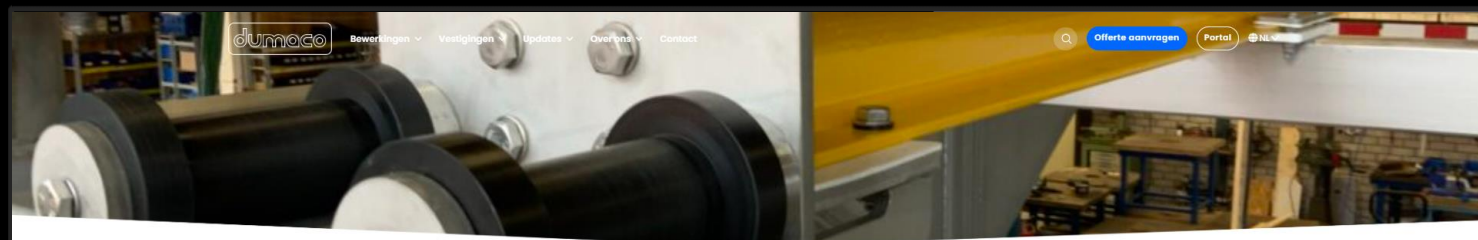


Tip

[Boek](#) Het groot management modellen boek (Berenschot ISBN 9789052616452)

**Co-engineering met je klant
of leverancier van je product:
werkt dat?**

2 Samen sterker voor de eindklant



Dumaco: partner van DAC Technologies B.V.

De samenwerking tussen DAC Technologies en Dumaco startte meer dan 10 jaar geleden en kwam tot stand via Dhr. Rob Rewijk, sinds 2011 werkzaam bij DAC Technologies. Het ging hier om de fabricage van een hydraulisch besturing systeem gefabriceerd in volledig RV5316 waarbij Dumaco de omkasting en sterkte berekeningen voor z'n rekening heeft genomen terwijl DAC Technologies het totaal ontwerp, 3D modellering en de fabricage en systeem test heeft verzorgd.



Veelzijdige ondersteuning

Dumaco ondersteunt DAC Technologies niet alleen op het gebied van engineering, maar verzorgt ook 316 L materiaal, voert load- en hydrostatische testen uit en verzorgt ook vaak de sterkte berekeningen. "Besturing systemen worden geleverd over de hele wereld, maar moeten per werelddeel wel voldoen aan verschillende lokale eisen en dit zijn vaak strenge eisen, in zo'n geval is Dumaco de beste partij om daarin te ondersteunen", aldus Rob.

Richtlijnen en eisen

De besturingssystemen van DAC Technologies worden veelvuldig voor Offshore toepassingen gebruikt, hier kunnen temperaturen extreem laag of juist extreem hoog zijn, hierdoor worden systemen vaak voorzien van verwarming toestellen of bij hoge temperaturen voorzien van sun shades of soms zelf volledig air conditioned. Daarnaast moeten ze vaak ook voldoen aan bijvoorbeeld NORSOK-normen, opgezet door de Noorse petroleumindustrie. Vanzelfsprekend moet er naast de verschillende eisen per land of werelddeel ook worden voldaan ATEX en PED of ASME richtlijnen.

Complex project

Het laatst uitgevoerde project was zeer complex met veel strenge eisen betreft Noorse wetgeving en richtlijnen. Het betrof hier een Hydraulisch power unit en besturingssysteem om 60 stuks afsluiters op een FPSO te besturen. De omkasting en binnenwerk is volledig uitgevoerd in RV5316. Met een gewicht van 10 ton, een constructie hangend aan het bestaande roterende deel van de FPSO.

De omkasting en constructie inclusief sterkte berekeningen werd door DAC volledig uitbesteed aan Dumaco. Deze door Dumaco geleverde ondersteuning op engineering en calculatie vlak maken het mogelijk voor DAC



Tip

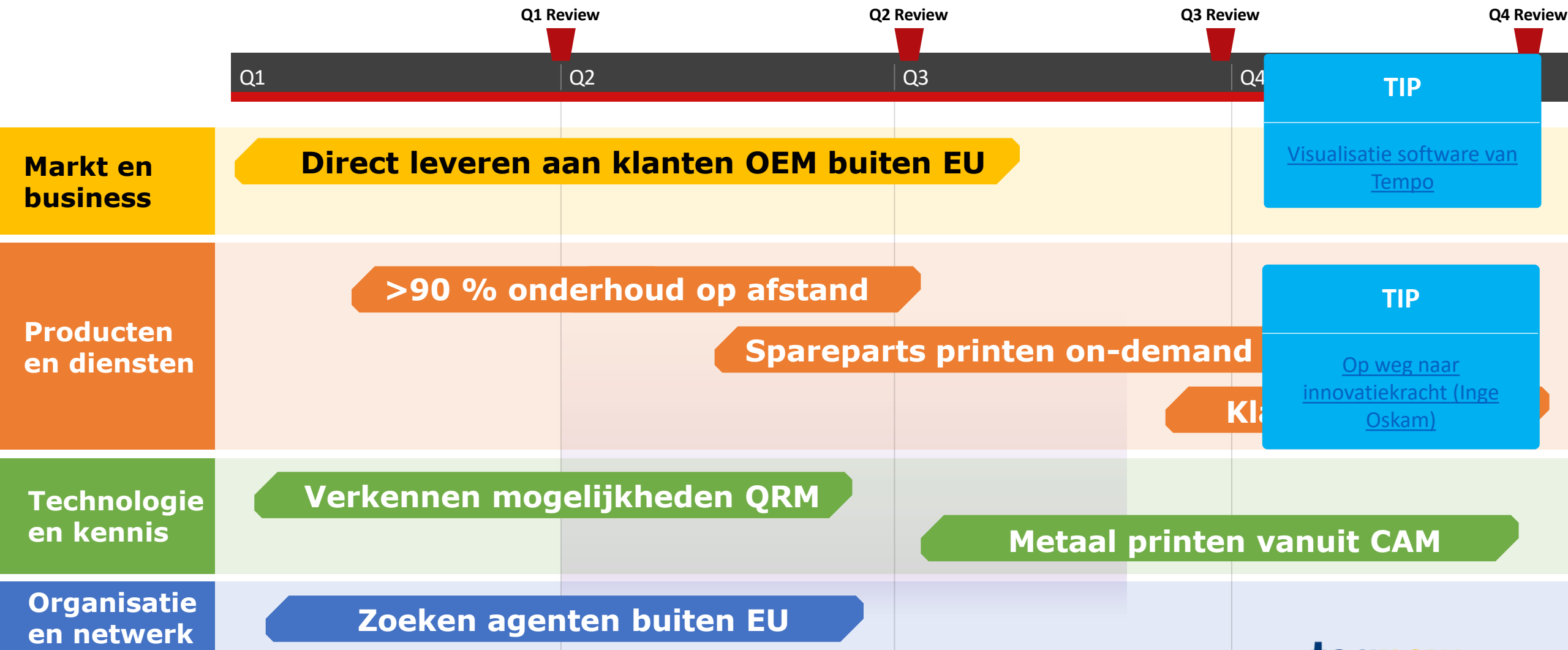
[Dumaco: partner van DAC Technologies B.V.](#)
– [Dumaco](#)

2 Inkoopmatrix Kraljic



**Maak met jouw klanten en
leveranciers jouw roadmap**

1 Business en technologie roadmapping



Haal de toekomst in huis

De Toekomstverkenning

Doorloop in 1 dagdeel: 8 stappen om nieuwe perspectieven op je bedrijf te ontdekken en scenario's te definiëren.

Dit werkt het beste als je de blik van buiten naar binnen haalt, dus je klanten, je toeleveranciers en andere partijen hierbij betrekt.

Verhoog de weerbaarheid, continuïteit en duurzame ontwikkeling van je bedrijf.



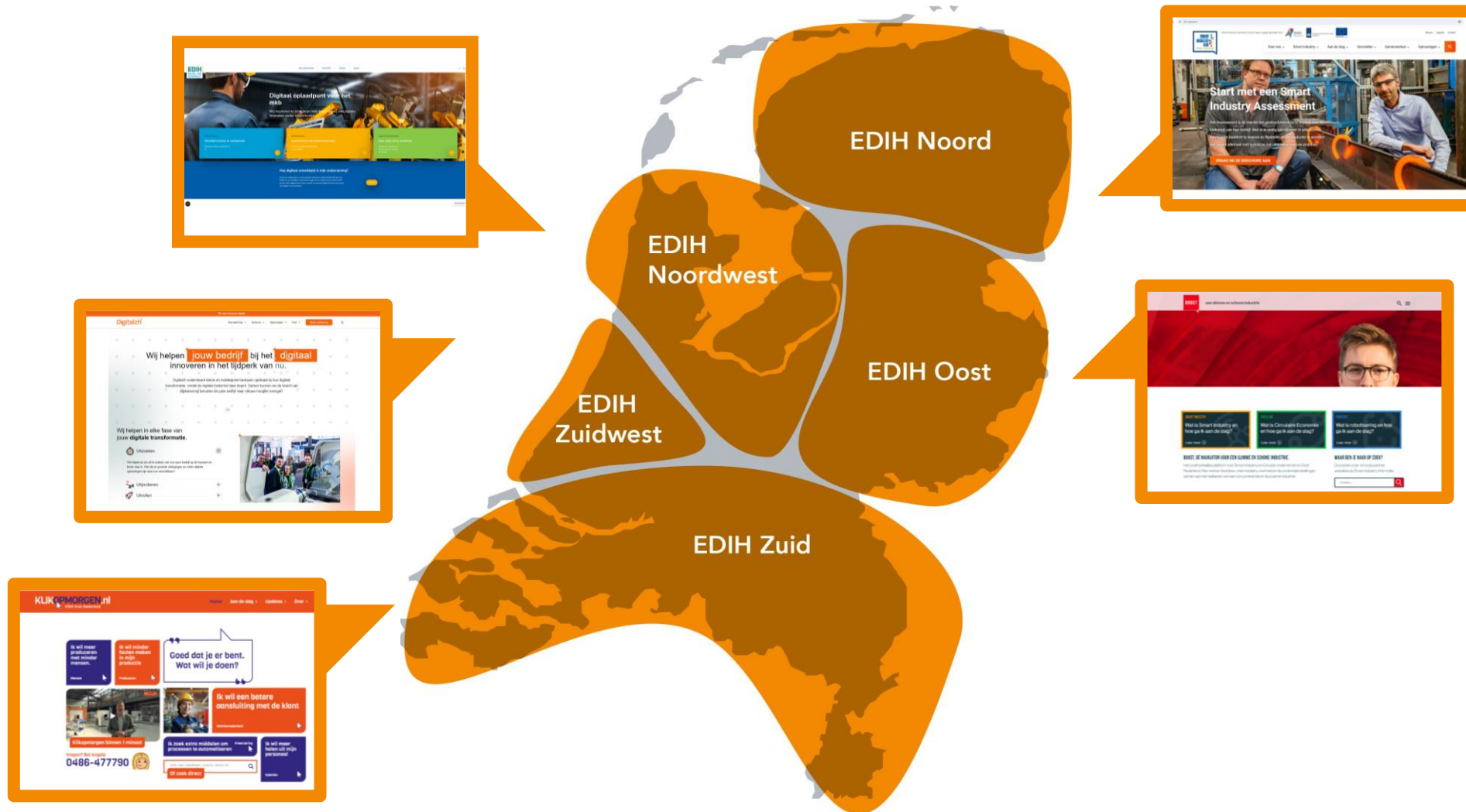
We zijn gestart met 20 ontwikkelingen in de wereld die invloed op mijn onderneming zouden kunnen hebben.

De meest relevante ontwikkelingen hebben we uitgewerkt in scenario's

TIP

Meer info en direct aanvragen
[toekomstverkenning](#)

Inhoudelijke en financiële ondersteuning vanuit jouw regio



Subsidie

Inhoudelijke en
financiële
ondersteuning
vanuit jouw regio

Over precies twee weken even bellen?



We helpen je graag verder op weg met acties in jouw bedrijf!

Hand-out: Op de achterzijde van het werkblad kun je zien waar je de hand-out kunt downloaden. Hier staat nog veel meer informatie dan wij nu hebben laten zien. Inclusief links en video's.

Contact gegevens Teqnow:

www.linkedin.com/company/teqnow-nl/

Website Teqnow: **www.teqnow.nl**

Telefoon: 030 605 3344

Mail: info@teqnow.nl



1 TOP? – Wat vond je interessant om te zien of horen bij het gastbedrijf? En waarvoor wil je hen een compliment geven?



2 TIP?– Als je het gastbedrijf een advies zou mogen geven, wat denk je dat voor hen zou kunnen werken?



3 Waardering? Hoe is je algemene waardering voor deze bijeenkomst? (te gast bij een collega – rondleiding – workshop – contact collega's) (graag omcirkelen wat van toepassing is)

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

☐ **Inhoud en opzet** – Wat vond jij het meest waardevol?

☐ **Verbeteringen?** Zijn er naar jouw idee nog zaken die we kunnen verbeteren?



4 Heb je mogelijk interesse in een verdieping?

- ☐ Basiscursus je eigen dashboard maken.
- ☐ 1-daagse Basiscursus LEAN.
- ☐ Contact met Teqnow.
- ☐ Geven van feedback voor jullie programma innovatie.
- ☐ De Kennisdeeldag Laserlassen op 6 november 2024.
- ☐ Inhoudelijke financiële ondersteuning vanuit je regio.
- ☐ Anders, namelijk



5 Waar ken je deze Productiviteitskring van?

- ☐ Via de website Metaalunie-Teqnow.
- ☐ Via sociale media.
- ☐ Via mailings.
- ☐ Via een collega.
- ☐ Anders, namelijk.....



6 Jouw bedrijf volgende keer gastbedrijf? – Voor deze bijeenkomsten zijn we afhankelijk van de gastvrijheid van leden. Zou jij ons ook een keer willen ontvangen?



7 Naam

Bedrijf



Productiever samenwerken met leveranciers en klanten: wat werkt?

#4 Productiviteitskring